

Kundenbetreuer/in

SCHMID ist ein junges, innovatives und erfolgreiches Schweizer Technologieunternehmen und steht für Qualität, herausragende Produkte, hocheffiziente Prozesse und hervorragende Ergebnisse. Unsere Kompetenzen sind der Wettbewerbsvorsprung unserer Kunden. Wir sind ein Unternehmen mit Schwerpunkten in **technology, medical** und **innovations**. Unseren Kunden bieten wir innovative, moderne Dienstleistungen und Produkte von hoher Qualität. Wir streben ein kontinuierliches Wachstum an, das deutlich über dem Durchschnitt der Branchen liegt.

Zur Verkaufsverstärkung in Lengnau AG suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen selbstständigen, engagierten und zuverlässigen Kundenbetreuer/in im Vollzeit-Pensum (100%).

Aufgaben

- Mitarbeit in einem jungen und motivierten Team das ständig neue Herausforderungen sucht
- Als Kundenbetreuer erarbeiten und pflegen Sie den Kontakt zu zugewiesenen Kunden
- Aktives Mitgestalten beim Aufbau von neuen Kunden durch Kalkulationen
- Kalkulationen, Konzepte und Angebote erstellen
- Auftrags-/Projektplanung erstellen, Kick-Off Meetings mit internen wie auch externen Partnern initialisieren und Verantwortlichkeiten delegieren
- Ausgehend von den Kundenanforderungen erarbeiten Sie mit internen Stellen die folgerichtigen Projekte und Lösungen
- Fachliche Betreuung von Kunden mit gelegentlichen Kundenbesuchen vor Ort, sowie Messebesuchen (ca. 30-40%)

Anforderungen

- Sie sind jung, verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung als Konstrukteur EFZ o.ä.
- Verkaufsfachmann FA, Betriebstechniker HF, BSc in Betriebsökonomie oder ähnliches (abgeschl. oder in Ausbildung)
- Sie besitzen ausgezeichnetes Know-how von Microsoft Office und zeichnen sich zudem durch fundierte Kenntnisse im Umgang mit einem ERP-System (vorzugsweise SAP Business ByDesign, PROFFIX, oder ABACUS) aus
- Sie sind an moderner Technik interessiert, motiviert was zu bewegen und besitzen ein hohes Mass an Qualitätsbewusstsein und Kundenorientierung
- Sie sind eine selbständige, strukturierte, flexible und dynamische Persönlichkeit und zeichnen sich durch Kreativität beim Erarbeiten von Lösungsvorschlägen aus
- Sie besitzen ausgezeichnetes Know-how in der Mechanik und weisen erste Berufserfahrungen im Verkauf vor
- Neben Ihrem ausgeprägten Kostenbewusstsein stellen Sie Ihre Kommunikationsstärke und das gepflegte Auftreten auch gerne im Rahmen von gelegentlichen Kundenbesuchen unter Beweis
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Angebot

- SCHMID bietet Ihnen interessante Aufgaben in einem jungen, hoch motivierten Team und einen offenen Kommunikationsstil
- Durch einen individuellen und praxisorientierten Einarbeitungsplan helfen wir Ihnen, schnell fachliche Sicherheit zu gewinnen, um selbstständig mit hoher Eigenverantwortung arbeiten zu können
- Eine vielseitige, anspruchsvolle und sehr spannende Herausforderung in einem abwechslungsreichen Aufgabengebiet
- Individuelle interne und externe Entwicklungsmöglichkeiten sowie moderne Arbeitsmittel sind selbstverständlich

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen und freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte reichen Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsbrief, CV, Zeugnisse) elektronisch ein.

Kontakt

Reto Schmid
+41 56 500 50 54
hr@SCHMID-GROUP.ch